

Consultoria de Implantação de ferramenta de CRM

A consultoria de implantação de ferramenta de CRM é uma excelente opção para empresas que buscam organizar suas informações e melhorar o relacionamento com clientes. Acompanhe esta apresentação e conheça os benefícios do CRM.



by **Sanclé Albuquerque**



Sobre a nossa consultoria

1 Análise

Realizamos uma análise completa das necessidades de cada empresa antes de sugerir soluções.

2 Experiência

Nossa equipe possui vasta experiência no mercado e está preparada para cuidar de todo o processo de implantação.

3 Personalização

Entregamos soluções personalizadas para cada empresa, garantindo a melhor ferramenta de CRM possível.

Benefícios do uso do CRM

Melhora o relacionamento com clientes

Ao registrar todas as interações com os clientes, os times de vendas e atendimento têm informações valiosas que podem ser usadas para melhorar o relacionamento com o cliente.

Aumenta a eficiência dos processos

A ferramenta impede que informações importantes sejam perdidas e que equipes e clientes fiquem desalinhados. Isso aumenta a eficiência.

Reduz custos operacionais

O uso do CRM pode reduzir o tempo gasto pelos times de atendimento ao cliente, pois todas as informações estão centralizadas e acessíveis.

Aumenta a lucratividade da empresa

Empresas que utilizam ferramentas de CRM têm uma visão mais clara do seu funil de vendas, o que permite aumentar a eficiência da empresa como um todo.

Análise de Necessidades



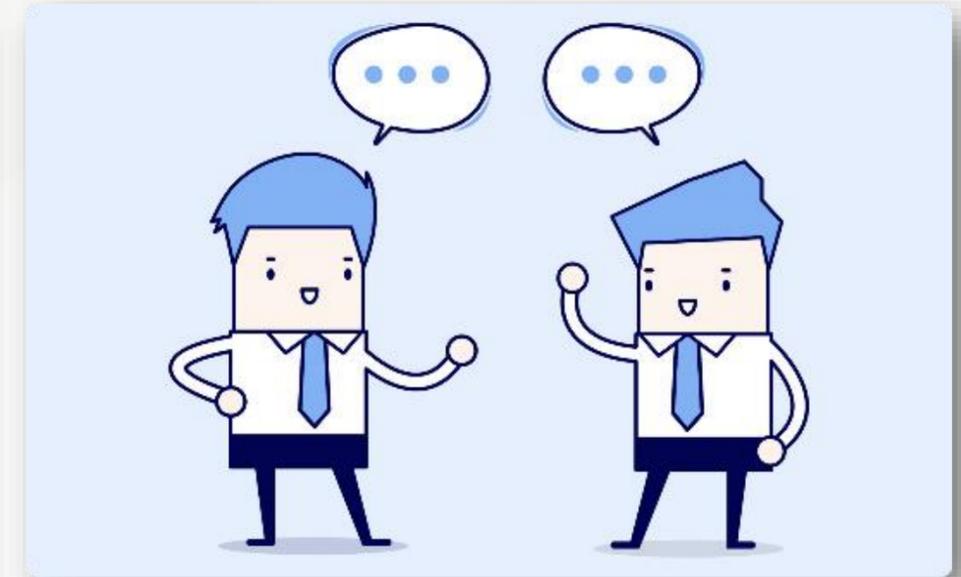
Entender a situação atual

Antes de oferecer soluções, entendemos a empresa e seus processos.



Avaliar as necessidades

Avaliamos quais as necessidades e desafios que a empresa precisa enfrentar para escolher a melhor ferramenta CRM.



Desenvolver soluções personalizadas

Desenvolvemos soluções que se adequam às necessidades de cada cliente.

Ferramenta SuiteCRM

O que é a SuiteCRM?

A SuiteCRM é uma ferramenta CRM open source, totalmente personalizável e livre de licença.

Por que escolhemos a SuiteCRM?

Escolhemos a SuiteCRM por sua flexibilidade, facilidade de personalização e baixo custo em comparação a outras ferramentas de CRM disponíveis no mercado.

Principais características da SuiteCRM

- Personalização ilimitada
- Automatização de processos
- Criação de relatórios
- Painel de análise de negócios

Vantagens da SuiteCRM

1

Código aberto e gratuito

A SuiteCRM é uma ferramenta CRM de código aberto e gratuito, o que significa que não há necessidade de pagar licenças caras.

2

Personalização

A ferramenta pode ser facilmente personalizada para atender às necessidades da empresa, como modificar campos e criar novos módulos.

3

Escalabilidade

A SuiteCRM é escalável e pode crescer junto com a empresa, oferecendo recursos para gerenciar grande quantidade de informação e aumentar a produtividade.

Como implantar a SuiteCRM



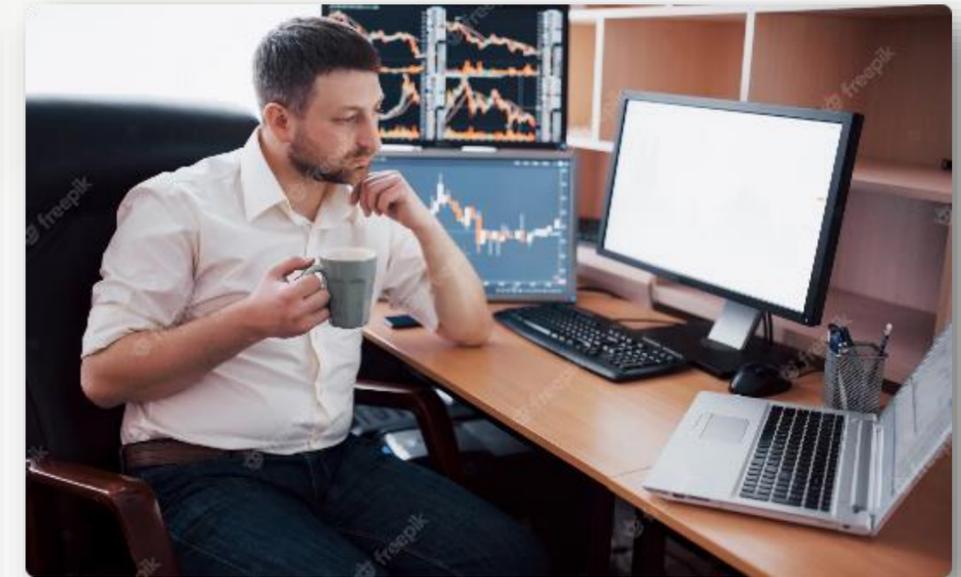
Método de implantação

Usamos o método Agile para garantir a eficácia da implantação.



Treinamento dos usuários

Treinamos os usuários para que saibam como usar a SuiteCRM.



Integração com outras ferramentas

Fazemos integrações com outras ferramentas que a empresa já utiliza.

Implantação da ferramenta

1 Monitoramento constante

Implantar a SuiteCRM envolve monitoramento constante, garantindo que a ferramenta seja implantada corretamente.

3 Gestão do processo

Nosso time de consultores faz a gestão do processo de implantação desde o início até a entrega final.

2 Configurações personalizadas

Fazemos configurações personalizadas para a ferramenta atender às necessidades da empresa.

Treinamento dos usuários

Treinamento remoto

Também oferecemos treinamento remoto para empresas em outras cidades ou países.

1

2

3

Treinamento presencial

Oferecemos treinamentos presenciais com profissionais altamente qualificados.

Treinamento personalizado

O treinamento é personalizado, garantindo que cada profissional saiba como usar a ferramenta da melhor maneira.

Acompanhamento pós-implantação

Monitoramento constante

Fazemos o monitoramento constante do uso da ferramenta para melhorar problemas que possam surgir.

Suporte dedicado

Temos um suporte dedicado para dar suporte aos usuários da empresa.

Integrações e customizações

Fazemos integrações e customizações adicionais após a implantação.

Resultados esperados



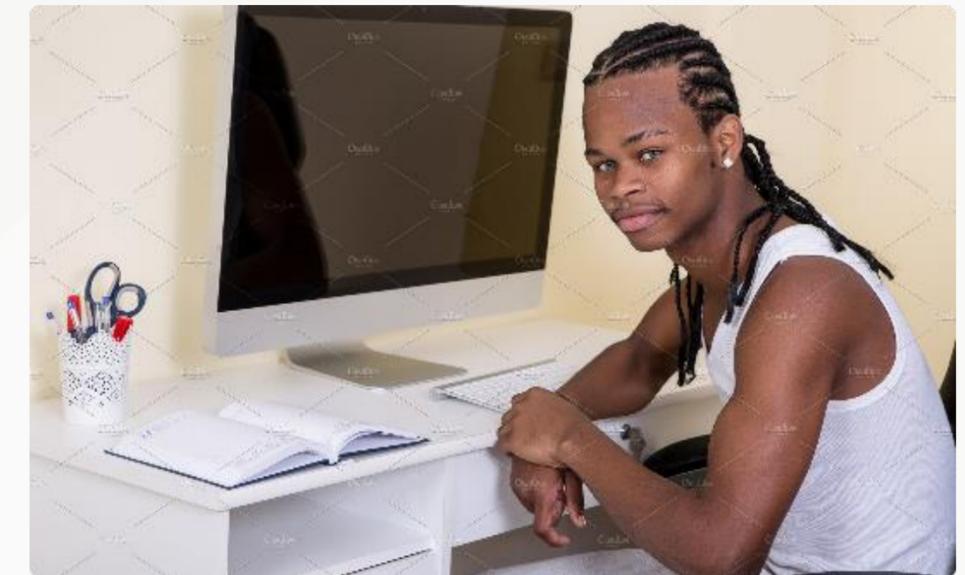
Mais informações

A ferramenta SuiteCRM centraliza informações de clientes e aumenta a eficiência da equipe de vendas.



Melhor comunicação

A melhora da comunicação entre diferentes áreas da empresa e os clientes torna o processo de venda mais eficiente.



Mais vendas

A implantação do CRM pode resultar em mais vendas, já que a empresa passará a ter uma visão mais clara de todo o seu funil de vendas.

Entre em contato com nossa equipe comercial

Se você tem interesse em contratar nossos serviços de Consultoria de Implantação de ferramenta de CRM, entre em contato com nossa equipe comercial por meio dos canais de atendimento. Nós teremos prazer em ajudá-lo a encontrar a melhor solução para sua empresa.

Site: www.midnal.com.br

E-mail: comercial@midnal.com.br

Telefone: (61) 3326-0956

Whatsapp: (61) 98279-9476

